



# フジテクノ通信



担当: 永井

皆さん、初めまして。フジテクノの永井です。今回のフジテクノ通信は、永井が担当させていただきますので、よろしくお願ひいたします。

最初に、私の自己紹介から始めさせていただきます。私は、本年4月に入社させていただいた新卒社員です。今回入社したばかりの私が、経験を生かし（？）就職担当を拝命しました（すぐ不安です）。就職を考えている方たちと年齢や就職体験も近いので、これを強みに頑張つていきたいと思います。でも、まだまだ経験不足なので、皆様方の温かいご指導ご鞭撻のほどよろしくお願ひいたします（ご指導ご鞭撻という言葉を覚えました）。

では、最初に私がフジテクノに入社するまでの簡単な経緯をお伝えします。

高校3年生になり就職を希望していた私は色々な会社を調べてみました。就職活動を本格的に始めたのが7月です。学校に求人票が張り出されていたので、私の希望に沿った会社を探

しました。私はサッカー部のマネージャーをしていましたので、サッカー部と就職活動を行つ毎日でした。夏休みにフジテクノを含めた複数の会社を見学しました。9月に面接を数社して頂き、内定を頂いたのが10月でした。フジテクノに入社させていたくことを決め11月のサッカー大会に臨みました。私たちの学校は検討むなしく優勝をすることができず、3年間の私のマネージャーとしての役割は、後輩に託して引退しました。

フジテクノの第一印象は、面接担当の方が丁寧に対応して頂いたということでした。私のやりたいことを伝え、担当の方から仕事の内容をお聞きして、非常に興味が出てきました。担当の方から福利厚生の件が充実しているという話が何回か出てきたので、具体例を聞いてみました。実家暮らしの私にはあまり関係ないですが「借り上げ社宅の家賃の一部負担」だったり、仕事をする上で必要な「国家資格の研修費用を全額負担」という言葉が出てきました（後で詳

しく聞きましたが、研修中のお給料も頂けるそうです）また、社内での親睦会も年に数回行わることで楽しい写真も見せて頂きました（皆さん楽しそうでした）

茨城・神奈川に営業所があり、今後埼玉にも営業所を開設予定のことでした。成長している会社なのだなとも思いました。

私が面接をしている時にも面接希望の方からの電話があつたのですが、直接営業所に出向かなくて遠方の人はリモートで面接もできるという事の説明を担当の方が話していました。遠い人でも、わざわざ来社しなくても面接をして頂けるなんて凄くないですか。

4月1日の入社式を迎え、晴れてフジテクノの一員になりました。

入社式、とても緊張しましたが、担当の方や役員の方からも色々なアドバイス（社会人としての心得）をもらひ、楽しい時間過ごさせて頂きました（緊張はしていましたけれど・・・）

：この文章は、本人が書いた文章を校正担当が若干校正をしております。  
今後とも、弊社担当永井をよろしくお願いいたします（就職支援課一同）



まだまだ社会人一人用の私ですが、今後は自分に与えられた業務を精一杯行つていきます。高校時代の部活動で身についた後方支援の考え方を会社でも生かし、就職担当として責任をもつて業務を行つていただきたいと思います。



こんにちは。フジテクノの社員の片岡です。フジテクノも4月に入り新入社員（永井社員）も入社しました。そこで、皆様方に、私達の会社を改めて紹介させていただこうと思います。

フジテクノの主な業務は、「浄化槽」の修理・点検・販売がメインになります。「浄化槽」の点検などをするために、国家

資格が必要です。「浄化槽管理士」の資格がある人が1人でもいないとその現場での作業はできません。私達は、国家資格を取得しています。この資格を取るための研修費用は会社が全額負担しています。研修中の給与も保証してもらっています。現場の社員全員に国家資格を取ら

せたいという社長の信念でこの待遇が決まりました。女性で資格を取っている人がいるので、女性の現場担当もいて女性にも開放的な職場です。

では、一日の流れを簡単にお話しします。

まず一日のスタートは8：00からです。社用車で現場に向かいます。浄化槽は法律で一定期間内の点検が定められているので、ほぼ決まったお客様の現場で作業をします。作業時間は1時間から2時間程度で一つの現場の作業を行います。作業内容は、まずマンホールを開ける所から始まります。マニユアルがあるのでそれに沿って作業を行い、午後も各現場の修理・点検等をおこないます。17：00を目途に終了させて、最後の現場でマンホールを元に戻したら外の業務は終了です。

事務所に戻り、本日の報告と明日の準備をします。

そして帰宅・・・私は社宅で暮らしていますが、借り上げ社宅の家賃は一部会社が負担してくれているので、財布にも非常にありがたい会社だと思っています。一人暮らしバンザイ!!

また、営業所が3か所（千葉・茨城・神奈川）あるので、懇親会も年数回行われています。前回の懇親会は、プロの職人さんが握る本格的なお寿司・・・みんな大喜びでした。

今後も埼玉県に営業所を出店予定なので、まだまだ成長する会社だと私自身が自負しています。

フジテクノを簡単に説明しましたが、ご興味がある方は是非ご連絡下さい。リモートでのお問い合わせも大歓迎。まずはご連絡を頂きたいと思います。

これからも「フジテクノ」をよろしくお願いいたします。

